

## Presterar din marknads- och säljorganisation på topp?

Nu står jul- och nyårshelgen snart för dörren. Den här tiden på året brukar vara extra hektisk med mycket som ska hinnas med, på jobbet och fritiden. Det är också nu vi blickar framåt mot nästa år med nya mål, planer och aktiviteter. Ett värdefullt verktyg i strategi- och planeringsarbetet kan då vara benchmarking. I detta nyhetsbrev ger vi dig chansen att [delta i en unik studie](#) som tar pulsen på hur marknads- och försäljningsarbetet fungerar i svenska B2B-företag. Läs gärna också om hur du kan [öka potentialen med din B2B-blogg](#) inför 2016.

Vi önskar dig en riktig God Jul & Gott Nytt År!  
Vännerna på [Hägvall & Sjöman](#)



## Utnyttjar du potentialen i din B2B-blogg?

Från att främst varit en plats för nyheter har bloggen utvecklats till en värdefull kanal för B2B-företag att dela kunskap och inspiration som hjälper kunden köpa. Studier visar att vi blir alltmer professionella med att blogga. Att nå framgång med en B2B-blogg kräver inte bara tålamod och engagemang utan även en tydlig målsättning.

LÄS MER



## UNIK STUDIE: Benchmarka ditt marknads- och säljarbete B2B

Vår samarbetspartner [White Hills](#) genomför den första integrerade studien om marknadsföring och försäljning i svenska B2B-företag. Här får du chansen att delta! Bakgrunden är kundernas ändrade köpbeteende och huvudfrågan: "Hur agerar marknad och sälj idag och i morgon?" Delta och få rapporten där du kan jämföra ditt arbete med andra B2B-företags.

DELTA I STUDIEN

## För alla barn på flykt

I år väljer vi att ge din julklapp från oss till Rädda Barnen och deras arbete för att öka tryggheten för alla de barn som tvingas vara på flykt. Vi



uppskattar det [fantastiska arbete](#) Redda Barnen gör på plats i krigsområdena, längs med flyktvägen och här i Sverige för att hjälpa dessa barn till en mer säker, frisk och trygg tillvaro.

**GOD JUL & GOTT NYTT ÅR!**

---

## Affärsdrivande B2B-marknadsföring

På Hägvall & Sjöman brinner vi för att hjälpa företag bygga relationer och varumärken i det nya marknadsföringslandskapet. Vi är specialister på B2B-marknadsföring. Har verksamhetskunskapen, den tekniska förståelsen och bred erfarenhet från internationell marknadsföring och affärsutveckling. Vi erbjuder allt från strategisk rådgivning och utbildning till praktisk marknadsföring och kommunikation. Varmt välkommen att [höra av dig](#) om du vill utveckla din marknadsföring för mer affärer!

---

Hägvall & Sjöman AB  
www.hagvallsjoman.se  
hei@hagvallsjoman.se

Nyhetsbrevet har skickats till malin@hagvallsjoman.se. Du får det eftersom du är kund, partner eller på annat sätt visat intresse för vårt företag och erbjudande. Med brevet vill vi hålla dig uppdaterad och inspirerad kring det senaste inom B2B-marknadsföring. Har du synpunkter på innehållet eller tips på kommande artiklar, hör gärna av dig.

[Läs online](#) | [Avprenumerera](#)